**Møtereferat**

Styremøte Rilfo: 07.12.2022

Deltagere: Trond Morten, Anita, Lars W, Monica, Jones

Neste styremøte: 10 januar 2023

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| SAK | INNHOLD | Ansvarlig |
| 1. | **ØKONOMI**  Diskusjon rundt bordet om relasjon mellom hovedlaget og Rilfo. Prekær økonomi i rilfo, som også har kommet frem blant annet i Rørosnytt etter et intervju med Lars W økonomiansvarlig.  Bør arrangere et møte med hovedlaget nok en gang og gjøre enda et forsøk på å komme frem til gode løsninger. Ny leder på plass i hovedlaget må bli med på møte. Tema for møte: ØKONOMI OG SPONSOR.  Sette opp en god agenda i forkant.  Anita tar et initiativ til dette møtet på januar. Foreslått 02.01.23 kl 20.00. Alternativt 09.01.23  Møte først og så jobbe med sponsor i etterkant og legge en plan. Sende et forslag til budsjett til hovedlaget før jul, som de kan ta med seg i forberedelsene til møte. | Anita/Lars |
| 2 | **Klubbklær til lagledere og trenere:**  Kan vi fortsette med dette? Skal vi bare gi til de eldste lagene? Må ta opp igjen dette på neste styremøte | Anita |
| 3. | **Cupdeltagelse** Må begrense antall cuper i år, nå som økonomien er dårlig.  Rilfo dekker:   * Barn opp til 14 år: Bergstadcup + 1 cup i tillegg * 15 år og opp til junior: 2 cuper   Laget må dekke a-kort til trener og lagleder selv. | Anita |
| 4 | **Julecupen** – hjelpe til å spre arrangementet | Alle |
| 5 | **Bambusa – Anne Lena Høsøien** presenterer.  3-årsavtale, Sesongpakker ulik fra vår til høst. God kvalitet. Viktig at det forankres i klubben. 219 pr pakke i butikk. 200 for oss. Tjener 100 pr pakke pr spiller. Rilfo skal ikke brenne inne med varene. Bambusa tar varene i retur om det ikke blir solgt. Betaler ikke i forkant, men i etterkant når jobben er gjort. Fri frakt. Hver spiller må selge 1 pakke på høst og 1 pakke til vår. 10% i tillegg som sponsorpenger. 300 medlemmer = 300 000 inn til klubben og 30 000 sponsorpenger.  Organisering: Kommer ferdig pakket på paller, blir enig om antall og adresse.   * Uke 1 skal deles ut til spillerne (lagledere henter ut), * Uke 2 skal selve salget foregå. Må selges innen 5 dager pga mva. * Uke 3. Lagledere samler inn penger og håndterer evt returer.   Bergstadcupen: Bambusa kan være en aktuell sponsorpartner på sikt, men dette må vi ta en prat om etter hvert om det er ønskelig fra rilfo sin side.  Bestille inn ekstra pakker, som de ivrigste kan selge ekstra for inntjening til laget i tillegg til rilfo.  **Konklusjon:** Alle vippser til lagskontoen og så trekker økonomiansvarlig direkte ut fra disse og betaler fakturaen fra Bambusa.  **VEDTAK:**  Rilfo vedtar at vi tar på oss denne dugnaden og signerer en avtale på 3 år.  Fellesdugnad til aktiviteter for spillere i RILFO.  Trond Morten tar dette med arrangement-gruppa for samlinga, som holder tak i dugnaden. | Trond Morten |
| 6 | **Info fra klubbforum** LAM – midler er viktig å få søkt på. Anita tar ansvar og sjekker ut dette.  Dommermidler – ok.  Fotballforbundet ønsker å gi et helårstilbud til barn som spiller fotball. Røros IL ønsker å ivareta særidrettene på sesong, men dette har vi ikke lov til ifølge fotballforbundet. Barn som ønsker kun å spille fotball, skal få mulighet til å spille igjennom hele året.  Kan det løses med å arrangere aktivitetsdager for de minste i stedet? Dette vil dekke opp behovet utenfor sesong. | Trond Morten |
| 7 | **Støttebrev:**  Vi fortsetter med støttebrev 1 gang i året (mai-juni) i tillegg til å selge sokker fra Bambusa 2 ganger i året. Dette vil være med på å finansiere sårt tiltrengte penger for å drifte RILFO fremover. | Lars |